



**INSTITUT  
DE MANAGEMENT**

# MASTER PROFESSIONNEL MENTION MONNAIE BANQUE FINANCE ASSURANCE PARCOURS COMMERCIALISATION DE PRODUITS FINANCIERS ET D'ASSURANCE

## Objectifs de la formation

- **Taux de réussite :**  
entre 95 % et 100 % selon les années.

Le Master « commercialisation de produits financiers et d'assurance », s'inscrit dans la continuité de la licence mention économie-gestion, notamment le parcours « Sciences de gestion ». Il a pour objectif de mener les étudiants à l'intégration professionnelle dans les secteurs de la banque et de l'assurance.

Le diplômé a acquis une bonne connaissance du secteur de la banque et de l'assurance (produits, techniques, législation et problématiques actuelles comme la conformité, la banque numérique ou les *fintech*). Par ailleurs, il est compétent en développement commercial et en marketing.

Le savoir-faire constitue nécessairement un des objectifs principaux de la formation à caractère professionnel. Il doit s'accompagner d'un « savoir-être » axé sur la personnalité de l'étudiant, sa capacité à être autonome, à prendre des responsabilités et à maîtriser le contexte relationnel tant interne qu'externe de l'entreprise. Il s'accompagne aussi de « savoirs » scientifiques sur l'environnement économique local et global dans lequel évolue le secteur bancaire.

- **Taux d'insertion :** 100 % des étudiants de la promotion 2014 étaient en emploi 30 mois après leur stage de fin d'études.

## Métiers et insertion professionnelle

Ce Master amène à des postes de :

- Chargé de clientèle (particuliers, professionnels, entreprises),
- Conseiller financier,
- Gestionnaire de patrimoine,
- Conseiller en assurance, etc.

Ce Master doit permettre aux futurs diplômés d'évoluer par la suite vers des postes de Directeur d'agence, Inspecteur commercial, Agent général d'assurances, Courtier, etc.

- **120 ECTS** (European Credits Transfer System)  
Chacun des semestres permet d'obtenir 30 crédits européens.

Après leur formation, les étudiants s'insèrent rapidement sur le marché du travail. Selon une enquête réalisée en décembre 2014, 100 % des diplômés étaient insérés dans le monde du travail 30 mois après leur fin d'étude.

Selon cette enquête :

- 80 % des étudiants estiment qu'il y a une adéquation totale ou partielle de leur emploi actuel avec la formation.

## Organisation de la formation

Le master « commercialisation de produits financiers et d'assurance » est une formation professionnelle facilitant l'accès au marché du travail :

- projet professionnel en Master 1 (par groupe de 4 étudiants) à mener en entreprise durant la période de cours,
- stage en entreprise de 3 mois en Master 1,
- stage en entreprise de 6 mois en Master 2,
- 50% environ des enseignements sont assurés par des professionnels
- des rencontres régulières avec des professionnels (Forum des métiers en Master 1, Forum des entreprises, Séminaires,...).

Une grande partie de la formation s'effectue en petits groupes.

- **Première année :**  
430 heures d'enseignement et 12 semaines de stage.

**Deuxième année :**  
370 heures d'enseignements et 24 semaines de stage.

## Contenu de la formation

MASTER 1 — SEMESTRE 1		MASTER 1 — SEMESTRE 2	
<b>Techniques financières</b>	- Gestion de trésorerie - Opérations à l'international	<b>Marché financier et produits de couverture</b>	- Actions et dérivés - Obligations et dérivés et produits bancaires - Principaux titres financiers
<b>Marketing, GRC et numérique</b>	- Marketing de la bancassurance - Gestion de la relation client - Gestion de la relation banque entreprise / professionnels - La banque numérique	<b>Etudes en bancassurance</b>	- Comportement du consommateur de produits financiers - Etudes de marché appliquées à la bancassurance
<b>Éléments juridiques et fiscaux de l'activité bancaire</b>	- Fiscalité des produits - Éléments de droit bancaire	<b>Approche commerciale et applications professionnelles</b>	- Approche bancaire de la négociation vente et jeux de rôles commerciaux - Simulation d'entreprise
<b>Régulation de la banque</b>	- Conformité - Régulation bancaire	<b>Pratique d'intégration</b>	- Projet tutoré - Stage
<b>Environnement économique de la banque</b>	- Environnement macroéconomique de la banque - Finance internationale	<b>Assurance des biens et des personnes</b>	- Assurance des biens - Assurance des personnes
<b>Langues étrangères</b>	Anglais	<b>Langues étrangères</b>	Anglais
- MASTER 2 — SEMESTRE 3		MASTER 2 — SEMESTRE 4	
<b>Financements bancaires du professionnel et de l'entreprise</b>	- Conditions bancaires, optimisation du fonds de commerce - Analyse financière, documents prévisionnels et de flux	<b>Ingénierie financière</b>	- Ingénierie financière - Finance structurée
<b>Entreprise banque et gestion d'actifs financiers</b>	- Particularités comptables de l'activité bancaire - Gestion d'une agence bancaire - Gestion de portefeuilles financiers	<b>Applications de la gestion de patrimoine</b>	- Études de cas patrimoniaux
<b>Droit patrimonial</b>	- Droits des assurances - Régimes matrimoniaux - Fiscalité des biens, et des personnes, successions et libéralités	<b>Gestion patrimoniale</b>	- Prévoyance retraite - Assurance vie - Immobilier
<b>Techniques de communication professionnelles</b>	Anglais - Introduction à la recherche en banque - Méthodologie de recherche d'emploi	<b>Techniques de communication professionnelles</b>	Anglais
		<b>Pratique d'intégration</b>	Stage, Mémoire professionnel et soutenance

► **Inscriptions :**

A partir de mars, via Internet sur le portail d'inscription de l'Institut de Management ([www.univ-ubs.fr](http://www.univ-ubs.fr))

► **Plus d'informations :**

[www.facultedseg.univ-ubs.fr](http://www.facultedseg.univ-ubs.fr)

► **Institut de Management :**

Faculté de Droit, des Sciences Économiques et de Gestion  
Campus de Tohannic  
BP 573  
56017 Vannes Cedex  
Tél. : 02 97 01 26 00  
[www.facultedseg.univ-ubs.fr](http://www.facultedseg.univ-ubs.fr)

### Conditions d'admission

**La première année est ouverte aux étudiants :**

- issus de la Licence mention « Economie gestion » de l'UBS, avec spécialisations « Sciences de gestion », « sciences économiques » et « administration économique et sociale »
- issus d'autres formations universitaires de niveau Licence orientées Gestion ou Sciences Économiques,
- titulaires d'un Diplôme d'Études Supérieures de Commerce de niveau Licence.

**L'admission en première année se fait sur dossier et sur entretien de motivation.**

**La deuxième année** est ouverte de plein droit aux étudiants ayant validé la première année du Master.

La deuxième année du Master est également ouverte aux étudiants ayant validé une première année d'un master orientée Banque Assurance. L'admission se fait après étude du dossier et entretien.

**La validation des acquis professionnels (VAP 85) et de l'expérience (VAE)** permet également l'ouverture de la formation aux personnes issues du milieu professionnel.